

Impertek

VERONICA DE MARCHI
SALES DEPARTMENT



I.

I VOSTRI PRODOTTI RICHIEDONO SUBITO UNA DEFINIZIONE TECNICA...

Il nostro mercato si specializza in due macrosettori: quello delle impermeabilizzazioni e quello dei supporti per pavimenti sopraelevati. È proprio con quest'ultima categoria che vogliamo dare la risposta a tutte le problematiche che si possono incontrare durante la posa di una pavimentazione da esterno. La nostra Pedestal Line, presenta infatti una vasta gamma di piedistalli robusti e versatili che permettono la posa rapida e planare di qualsiasi formato di piastrelle o decking. Inoltre, grazie al recente lancio di Balance Pro, siamo ora in grado di fornire con un'unica linea di prodotti tutte le caratteristiche salienti dei nostri supporti: Balance Pro copre un range di altezze da 25 a 1025 mm e la sua innovativa testa può regolare automaticamente la pendenza o essere saldamente fissata per garantire maggiore stabilità nelle situazioni di posa più complesse.

2.

APPROFONDIAMO LE TECNICHE APPLICATIVE (MONTAGGIO/ SMONTAGGIO), UTILIZZI.

Le applicazioni dei nostri supporti sono molteplici: possono essere installati sopra pavimentazioni esistenti senza necessità di demolizione; su sabbia, prato o ghiaia con i nostri DSG e DSG-P; su qualsiasi tipologia di fondamenta o creando una vera e propria sottostruttura per la pavimentazione grazie al nostro nuovo supporto da terreno Deckofix. Inoltre, realizzazioni di pavimentazioni planari su pavimenti pendenti o irregolari sono possibili grazie ai nostri supporti con testa auto livellante, con i nostri correttori di pendenza e grazie alla possibilità di regolazione dell'altezza di ogni supporto.



L'AZIENDA

Nata nel 1985 come azienda di impermeabilizzazioni attiva nel mercato regionale delle coperture civili ed industriali, Impertek si è trasformata nel tempo in una solida realtà di produzione di prodotti specifici per l'impermeabilizzazione, in grado di realizzare internamente ogni fase dello sviluppo di prodotti nuovi e all'avanguardia: dalla progettazione dell'attrezzatura alla selezione delle migliori materie prime per ottenere il massimo delle performance dal prodotto finito; dall'imballo studiato sulle esigenze logistiche alla costante attenzione ai tempi di risposta alle richieste del cliente.

Un rapido riscontro sia in fase di introduzione nel mercato di prodotti innovativi sempre adeguati alla sua costante evoluzione, sia nella fase di evasione degli ordini grazie ad un tempo di risposta in 24/48 h per l'80% dei prodotti presenti a catalogo.

Soluzioni che si sono dimostrate vincenti tanto nello scenario locale quanto in quello internazionale che è stato sviluppato coprendo ora mercati che vanno dagli USA all'Australia e portando la parte export delle vendite a coprire il 60% del fatturato.





3.

MI PUÒ FARE UN PAIO DI ESEMPI ECCELLENTI IN CUI SONO STATI IMPIEGATI?

Una delle realizzazioni che meglio riassume il nostro concetto di versatilità di posa di pavimenti sopraelevati da esterno è la riqualificazione dell'ex Manifattura Tabacchi di Rovereto. In questa sede è stato possibile realizzare una pavimentazione composta da grandi e pesanti piastre di pietra e lunghi assi di legno di varie dimensioni grazie alla sottostruttura realizzata con il nostro Rail



System: un sistema composto da supporti regolabili in altezza, su cui poggiano i magatelli in alluminio dove scorrono delle speciali teste che permettono una posa rapida e precisa di piastre di diverso formato e dimensione. È ancora in fase di ultimazione in questi giorni un altro importante progetto a Jesolo dove abbiamo fornito circa 18.000 pezzi a partire dai PrimeUp, per le altezze minime (10-25 mm), fino a coprire tutta la gamma dei Supporti Balance sia per ceramica che per decking; per la realizzazione del Podium che con la sua caratteristica forma ricorda appunto un podio.

4.

CHI È IL VOSTRO PRESCRITTORE? E LA VOSTRA PRESENZA NEI MERCATI STRANIERI?

Per quanto riguarda il prescrittore per la sezione contract collaboriamo prevalentemente con architetti e progettisti, ma anche con grossisti o rivenditori di pavimentazioni.

La nostra presenza nel mercato straniero è in continuo aumento da anni.

Copriamo attualmente mercati che vanno dagli Stati Uniti all'Australia, passando per tutta l'Europa, il Medio Oriente e parte dell'Africa.

Nel tempo abbiamo sviluppato un'eccellente rete di agenti - tuttora in costante sviluppo - per garantire una consulenza costante e il massimo del supporto ai nostri clienti e rivenditori stranieri.

Possiamo affermare con orgoglio che i nostri prodotti sono stati utilizzati per importanti realizzazioni in tutti i continenti, con risultati che hanno premiato l'importante lavoro svolto da tutti i nostri reparti, portando a vendite costantemente crescenti oltreconfine.